

## Note sur le commerce euro-méditerranéen

Par Jean-Louis Rastoin, Expert IPEMED  
20/07/2014

### 1. – Contexte général

En 2012, les PSEM<sup>1</sup> représentaient 4% de la population mondiale et 3,7% du PIB exprimé en parité de pouvoir d'achat. Leur poids dans le commerce international n'était cependant pas à la hauteur de ces chiffres : 2,4% des exportations de marchandises et 3,3% de celles de services (impact du tourisme). L'UE pèse d'un poids économique considérable dans le monde, mais sa population est faible et stagnante, alors que les PSEM vont la rattraper à l'horizon 2050.

Tableau 1 : Poids des PSEM et de l'UE dans le monde en 2012

Indicateur	PSEM/Monde	UE/Monde
Population	4,0%	7,0%
PIB (US\$ courants)	2,5%	23,0%
PIB (PPA)	3,7%	17,0%
Export services *	3,3%	41,0%
Export marchandises	2,4%	31,0%

Source : <http://databank.worldbank.org/>, 20 July, 2014

Par contre, le dynamisme des PSEM les situe au dessus de la moyenne mondiale en termes de croissance du PIB (x par 2,6 entre 2000 et 2012 contre 2,2 dans le monde, devant l'UE à 2) et d'exportations de marchandises (x par 3,6 contre 2,8 pour la moyenne mondiale et 2,4 pour l'UE).

Tableau 2 : Dynamisme macro-régional, multiplicateur 2012/2000

Indicateur	PSEM	UE	Monde
PIB (US\$ courants)	2,6	2,0	2,2
PIB (PPA)	2,1	1,6	2,0
Population	1,2	1,0	1,2
Export services *	1,6	1,5	1,7
Export marchandises	3,6	2,4	2,8

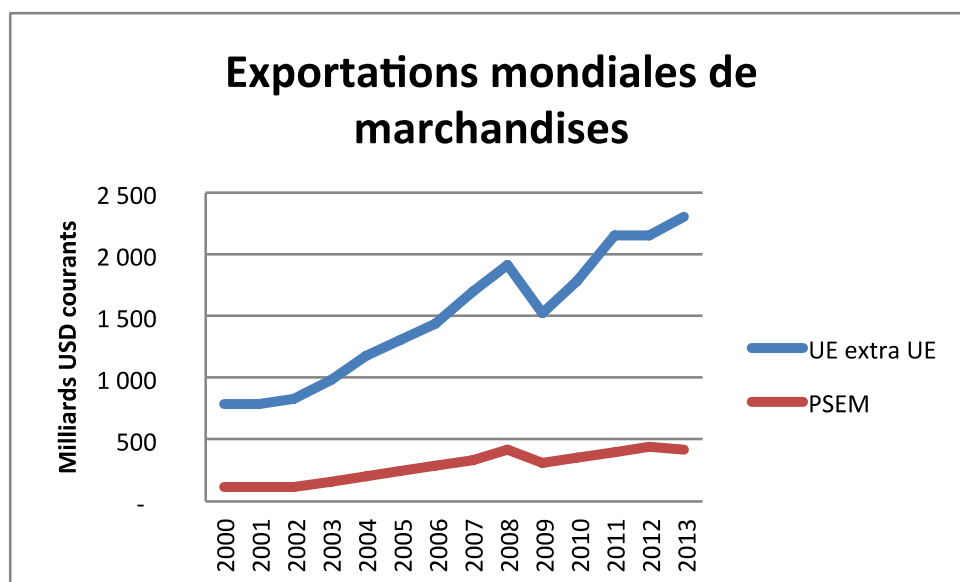
\* 2005-2012

<http://databank.worldbank.org/>, 20 july, 2014

<sup>1</sup> Algérie, Egypte, Israël, Jordanie, Liban, Libye, Maroc, Syrie, Tunisie, Turquie

## 2. Analyse temporelle

Le commerce mondial a subi une grave dépression lors de la crise de 2008-2009 (- 23% en 2009 par rapport à 2008 pour les exportations mondiales de marchandises), puis a connu une récupération en 2010, une nouvelle chute à partir de 2011, et enfin une remontée en 2013 à plus de 18 mille milliards USD (+23% entre 2010 et 2013), sous la poussée des pays émergents. La croissance du commerce de l'UE avec les pays tiers est modérée (+13%), ainsi que celle des PSEM (+ 11%). Ces derniers sont loin des performances des BRICS.



## 3. Analyse sectorielle

Toutefois, une analyse sectorielle montre des foyers de dynamisme au sein des relations commerciales euro-méditerranéennes : le commerce euro-méditerranéen a été multiplié par 2,8 entre 2000 et 2012, soit pratiquement autant que les exportations mondiales de l'UE (2,9). Ensuite, les parts de marché des PSEM comme client de l'UE n'ont que légèrement régressé (entre -0,1% et -0,9%). On relève une augmentation pour les carburants et lubrifiants (+6,4%).

Tableau 3 : Exportations de l'UE vers le monde et les PSEM

EU Export to SEMC	Commodity (sort by export value)	EU World Export value, 2012	SEMC Market Share in EU Exports			2000-2012 EU Exports Increase	
			2000	2012	2000-2012 Change	World	SEMC
	<b>TOTAL</b>	2 250	<b>10,3%</b>	<b>10,0%</b>	<b>-0,3%</b>	<b>2,9</b>	<b>2,8</b>
1	Ind. Supplies nes	582	13,1%	12,8%	-0,3%	2,9	2,9
2	Capital goods	562	9,6%	8,8%	-0,9%	2,4	2,2
3	Transports & equip.	408	9,0%	8,8%	-0,2%	3,0	3,0
4	Consumption goods nes	284	7,6%	7,5%	-0,1%	2,8	2,8
5	Fuels & lubricants	147	10,9%	17,3%	6,4%	5,7	9,0
6	Goods nes	147	6,2%	3,0%	-3,2%	3,3	1,6
7	Food & beverage	121	10,9%	10,5%	-0,4%	2,9	2,8

Source : <http://comtrade.un.org/>, 19 July 2014

En absorbant 10% des exportations totales de l'UE vers les pays tiers, soit 225 milliards USD sur 2250 en 2012, les PSEM représentent un marché important, de proximité et à potentiel de croissance, sous réserve d'une stratégie adaptée de l'UE.

Les exportations de céréales de l'UE vers les PSEM (à hauteur de 13 milliards USD en 2012) sont un élément essentiel de la sécurité alimentaire dans cette zone.

Tableau 4 : Importations de l'UE

<i>EU Import from SEMC</i>	Commodity	EU World Import value, 2012	SEMC Market Share in EU Imports			2000-2012 EU Imports Increase	
			2000	2012	2000-2012 Change	World	SEMC
	<b>TOTAL</b>	2 358	<b>7,9%</b>	<b>8,4%</b>	<b>0,6%</b>	<b>2,6</b>	<b>2,8</b>
1	Fuels & lubricants	661	19,8%	14,1%	-5,7%	4,6	5,5
5	Ind. Supplies nes	543	6,0%	6,2%	0,2%	2,6	2,5
6	Capital goods	419	2,0%	2,6%	0,6%	1,7	3,3
3	Consumption goods nes	307	11,6%	10,0%	-1,5%	2,5	2,7
2	Transports & equip.	185	3,7%	10,7%	6,9%	1,9	2,0
4	Food & beverage	121	8,1%	7,9%	-0,3%	2,6	2,2
7	Goods nes	121	0,8%	0,7%	-0,1%	2,3	2,2

<http://comtrade.un.org/>, 19 July 2014

L'UE s'approvisionne à hauteur de 8,4% de ses importations extra-communautaires dans les PSEM (à près de 200 milliards USD en 2012, en progression de 0,6% depuis 2000, soit un multiplicateur de 2,8, contre 2,6 pour l'ensemble des importations). Le premier poste est évidemment celui des hydrocarbures, à 93 milliards USD en 2012, en hausse de près de 7% depuis 2000.

## Conclusion

Avec 10% de son chiffre d'affaires à l'export extra-communautaire dans les PSEM et 8% de ses importations hors pays-membres en provenance des PSEM, l'UE conserve de solides positions commerciales dans la région méditerranéenne.

250 milliards USD d'exportations vers les PSEM représentent au bas mot 250 000 emplois.

Face à la stagnation du marché intérieur européen, des relais doivent être trouvés à l'exportation. Les PSEM constituent une opportunité pour de multiples raisons (proximité géographique, économique et culturelle). Cependant, les parts de marché de l'UE s'effritent dans la zone du fait de la concurrence agressive des pays émergents. Une politique de co-développement qui doit comporter un volet commercial est indispensable pour sortir du blocage actuel.